VIDEO TRANSCRIPT

Interview de Mai Trinh, Directrice de HSBC Private Banking France et Responsable du Marché France

juillet 2024

Speakers

Mai TRINH,
Directrice de HSBC Private Banking France et Responsable du Marché France

Introduction

Bonjour, Mai Trinh, je suis Responsable du marché français et Directrice de la succursale en France de HSBC Private Bank (Luxembourg (S.A.)

HSBC banque privée est l'une des 10 plus grandes banques privées mondiales.
Sur le marché français, notre ambition est d'être l'une des 5 banques privées de référence pour les entrepreneurs et les grandes familles. Notre atout est d'être l'unique banque privée internationale adossée à une banque corporate et une banque d'investissement, dans ce cadre, nous pouvons répondre aux problématiques des entrepreneurs et des grandes familles aussi bien au niveau de leur entreprise et activité qu'à titre privé et ainsi offrir un service holistique, « a one stop shop » solution.

HSBC Private Bankng France

La succursale en France est dédiée aux entrepreneurs et aux grandes familles, grâce à nos 3 lignes de métier comprenant la banque privée, la banque commerciale et la banque d'investissement nous pouvons répondre aux problématiques des entrepreneurs et des grandes familles aussi bien au niveau de leur entreprise et activité qu'à titre privé

- Notre 1er point différenciant est lié à **notre réseau international** qui nous permet d'accompagner nos clients sur leurs opérations à l'international et d'avoir une expertise et des solutions d'investissement dans les principales zones de croissance dès lors que nous sommes basés dans 64 pays.
- Grace à notre solidité financière, nous avons une **forte capacité de financement**. Constituant notre 2e point différenciant : Au niveau de la banque privée, nous accompagnons nos clients sur des financements lombard et des financements

hypothécaires mais également sur des financements structurés tels que des single stock lendings, et des financements sur des portefeuilles de PE. Nous pouvons également financer des trophy assets.

Au niveau de la banque commerciale, nous accompagnons les entreprises dans la gestion de leurs flux, dans l'optimisation de leur trésorerie et dans la gestion de leurs opérations de change mais surtout nous pouvons les accompagner sur leurs opérations de croissance externe et leur réorganisation capitalistique et donc intervenir pour des crédits syndiqus ou unilatéraux.

- 3e point différenciant **nos solutions d'Investissement diversifiées et extrêmement larges :**

Grace au partenariat entre PB et AM, nous bénéficions de plus de 600 professionnels de l'investissements, basés dans plus de 20 localisations. Notre Chief Investment Officer et les professionnels de l'investissement ont recours à une approche mondiale, qui permet à votre portefeuille de bénéficier des meilleures opportunités à l'international.

Nous proposons à nos clients privés une expertise internationale et d'une gestion d'investissements institutionnelle.

Par ailleurs, grâce à HAIL, nous pouvons donner un accès aux plus grands fonds de PE mondiaux : 3 grandes catégories d'investissements en non cotés

- Fonds de fonds de PE et de co invest programme annuel « Vision »
- Fonds primaires,
- et dorénavant les fonds de PE Evergreen

Notre disposons d'un courtier en assurances incluant 15 partenariats avec des compagnies d'assurances françaises et luxembourgeoises.

Nos clients Entrepreneurs & Grandes familles et SFO

Nos clients sont essentiellement des entrepreneurs et des grandes familles.
Pour les entrepreneurs, en cas d'opérations capitalistiques, nous mettons à leur disposition notre expertise en matière d'ingénierie fiscale, d'optimisation de la cession, d'émission de la garantie de passif, de financement des droits de donation avant cession…

Nous avons récemment publié notre étude annuelle intitulée « Global Entrepreneurial Wealth Report » 2023, dédiée aux problématiques de transmission à la nouvelle génération https://www.privatebanking.hsbc.fr/perspectives/perspectives-investissements/analyses-et-idees-investissements/hsbc-global-entrepreneurial-wealth-report-2023.html).

Pour les grandes familles, nous travaillons en collaboration étroite avec leur SFO. Nous avons d'ailleurs au sein du groupe une vraie expertise et connaissance de ces experts, leur

structuration, leur stratégie d'investissements et les problématiques auxquelles ils sont confrontés. (European Family Office Report : https://www.privatebanking.hsbc.fr/perspectives/perspectives-investissements/analyses-et-idees-investissements/european-family-office-report.html)

Au regard de la nouvelle génération, nous aidons nos clients et collaborons avec leurs SFO

- Structurer un modèle de gouvernance : inclure la nouvelle génération, établir une stratégie commune entre les générations basée sur des valeurs partagées
- Encourager le dialogue entre les membres de la famille et entre les générations
- Etablir une philosophie d'investissement familiale.

Nous collaborons avec les conseils de nos clients, et notamment leurs avocats, notaires, MFO, leurs conseils M&A. Dans ce cadre, pour développer nos relations d'affaires, nous organisons des events dédiés à nos partenaires. Le dernier evenement a eu lieu il y a un mois sur le thème des investissements en private equity.

Le groupe HSBC a pris 3 engagements forts en faveur du développement durable :

- Faire en sorte que nos émissions CO2 atteignent un niveau net zéro au plus tard en 2050. Faire des divulgations Tcfd régulières et transparentes pour communiquer les progrès réalisés et encourager les clients à faire de même.
- Soutenir nos clients dans leur transition énergétique : une unité dédiée de solutions ESG afin de soutenir les clients dans leur parcours vers une baisse des émissions de carbone. Prévoir entre 750 Md USD et 1 000 milliards de dollars de financement et d'investissement sur les 10 prochaines années pour soutenir la transition
- Proposer de nouvelles solutions climatiques : notamment dans le cadre de nos fonds à impact :
    - HSBC a établi une joint-venture avec Pollination afin de proposer des fonds non coté de capital,
    - Joint-venture entre HSBC et Pollination : Tous deux investiront dans un large éventail de projets de préservation, protection et renforcement de la nature sur le long terme. HSBC entend devenir un investisseur clé dans le premier fonds. L'investissement durable dans ce type de fonds assure une exposition à des projets axés sur la nature comme l'exploitation forestière durable, l'agriculture pérenne et régénératrice, l'approvisionnement en eau, le « carbone bleu » (issu des océans et des écosystèmes côtiers), les biocarburants naturels, ou bien à des initiatives qui contribuent à réduire les émissions de gaz à effet de serre.
    - Fonds à impact : fonds d'économie circulaire