

Video Transcript

HSBC Private Bank France : Accompagner les patrimoines complexes à l'international

- **Introduction - Mai Trinh**

La France est un marché stratégique pour HSBC Private Bank, au cœur de notre développement en Europe continentale. C'est un marché porté par des entrepreneurs, des familles et une nouvelle génération de clients mobiles, ouverts à l'internationale.

Notre ambition est de les accompagner dans la durée, avec un haut niveau de conseil et une capacité à répondre à l'ensemble de leurs enjeux patrimoniaux : investissement, structuration, transmission ou projets transfrontaliers.

Nous sommes une banque privée connectée à l'un des premiers réseaux bancaires mondiaux, avec une forte capacité d'exécution locale. Cette combinaison nous permet d'apporter des réponses structurées à des besoins de plus en plus sophistiqués.

- **Diane Alexane**

Dans ce contexte, nous avons renforcé notre organisation sur le segment UHNW afin de mieux répondre à la complexité croissante des situations patrimoniales.

Sur cette clientèle haut de gamme, nous sommes de plus en plus interrogés sur des financements structurés, des allocations d'actifs plus poussées et des solutions d'investissement sophistiquées pour répondre aux enjeux de l'environnement géopolitique et économique actuel.

Notre rôle est d'apporter un accompagnement clair, coordonné et adapté à chaque famille.

- **Mai Trinh**

Nous les connectons également aux opportunités et aux expertises du Groupe en Europe, en Asie et au Moyen-Orient. La France s'inscrit pleinement dans cette dynamique, au sein d'une plateforme européenne structurée autour du Luxembourg.

Notre positionnement repose sur un modèle différenciant. Nous sommes une banque privée intégrée aux expertises du Groupe, notamment en Corporate and Investment Banking.

C'est un atout clé pour nos clients entrepreneurs, que nous accompagnons à chaque étape de leur trajectoire : développement, financement, cession, réinvestissement et transmission.

- **Diane Alexane**

Cette approche se traduit concrètement dans la relation client.

Nous construisons des solutions sur mesure, en mobilisant nos expertises internes ainsi qu'un écosystème de partenaires de premier plan.

Notre rôle est d'assurer la cohérence de cet accompagnement, avec un objectif simple : apporter de la lisibilité et simplifier des situations souvent complexes.

Sur le segment UHNW, cette coordination est essentielle pour délivrer un accompagnement réellement différenciant.

- **Mai Trinh**

Dans un environnement plus incertain, le rôle du conseil devient plus central que jamais.

Les sujets liés à la transmission, à la structuration patrimoniale ou à l'accompagnement des nouvelles générations occupent aujourd'hui une place clé dans la relation avec nos clients.

Notre approche reste constante, partir de leurs besoins, avec une vision de long terme et un haut niveau de personnalisation.

- **Diane Alexane**

Dans les marchés actuels, cela implique une gestion rigoureuse, diversifiée et agile.

Nous donnons accès à une large palette de solutions d'investissement, notamment les marchés privés, les solutions structurées, la gestion discrétionnaire et des stratégies de diversification adaptées aux environnements de marché plus volatils, tout en nous appuyant

sur les compétences du groupe sur les Hedges Funds par exemple, ou les marchés émergents, et particulièrement l'Asie.

Notre objectif est de préserver le capital tout en construisant une performance durable dans le temps.

Cette discipline est essentielle pour accompagner nos clients dans leurs décisions et les aider à naviguer dans des environnements complexes.

- **Mai Trinh**

HSBC Private Bank est un partenaire de long terme, capable d'accompagner ses clients à chaque étape de leur trajectoire patrimoniale.

Notre force repose sur une combinaison unique : un réseau international puissant, une expertise locale reconnue, et une capacité à mobiliser les meilleures expertises au service de nos clients.

C'est cette approche globale, cohérente et exigeante qui guide notre développement en France et la manière dont nous accompagnons nos clients au quotidien.

- **Conclusion**

Pour en savoir plus sur l'approche de HSBC Private Bank France, contactez nos équipes ou rendez-vous sur HSBC Private Bank France.

Contacts Experts

Mai Trinh
Head of HSBC Private Bank France
and Head of Market France
HSBC Private Bank France
Email : mai.trinh@hsbc.fr

Diane Alexane
Head of UHNW
HSBC Private Bank France
Email : diane.alexane@hsbcprivatebank.com